

## Ihre Trainer/innen:



### Eckart Schlamann

geschäftsführender Gesellschafter der entra Unternehmerentwicklung, selbständiger Landwirt bei Osnabrück. Langjährige Leitung der Trainerteams in bäuerlichen Unternehmertrainings, Referent in Großveranstaltungen und vielen Seminaren rund um die Themen Persönlichkeitsentwicklung und Unternehmererfolg.



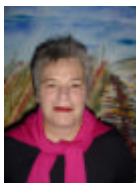
### Anne-Mette Steenken

leitet zusammen mit Ihrem Mann einen landwirtschaftlichen Betrieb in Niedersachsen und ist Expertin für Kommunikation, Lebensqualität und Persönlichkeitsentwicklung. Langjährige Erfahrung in Unternehmertrainings.



### Martin Horneber

Landwirtschaftlicher Unternehmer, Trainer und Coach. Biobetrieb „Kernmühle“ mit Hofladen, Seminarräumen und Direktvermarktung. Umfangreiche Erfahrung in der Begleitung von landwirtschaftlichen und regionalen Vermarktungsprojekten. Spezialgebiete Zeit- und Projektmanagement, Coaching und Strategieentwicklung.



### Claudia Jennewein

Inhaberin des Hotelrestaurants Klostermühle in der Pfalz, das sie zu einem der führenden Häuser der Region aufgebaut hat. Trainerin und Coach in Themen rund um Verhandlung, Mitarbeiterführung und Marketing. Vielfältige Erfahrung in touristischer Entwicklung und Marketing touristischer Produkte.



### Barbara Kathrein

Trainerin und Coach aus Innsbruck. Stationen in Gastronomie, Handwerk und der Beratung landwirtschaftlicher Betriebe. Spezialgebiete Coaching, Prozessbegleitung, Projektentwicklung. Moderiert und begleitet das Projekt „Zukunftswerkstatt Hochpustertal“.

## Wir zählen auf Sie!

SBB Weiterbildungs-genossenschaft  
Autonome Provinz Bozen, Abteilung 22 für land-, forst- und hauswirtschaftliche Berufsbildung  
Kulturzentrum Grand Hotel Toblach

Grand Hotel Toblach Centro Culturale  
Kulturzentrum Centro convegni

entra  
UNTERNEHMER ENTWICKLUNG



# Unternehmer/innen-Training in der Genussregion Hochpustertal

**Seminar und Coaching** für bäuerliche und touristische Unternehmer/innen in der Genussregion Hochpustertal.

**Ziele, Strategien und Projekte** für Wertschöpfung und regionale Vermarktung.

Gefördert durch den Europäischen Sozialfonds.  
Durchgeführt im Rahmen des Interreg IIIA-Projektes „Bergbauern an der Grenze - Genussregion Hochpustertal“

POWERED BY EUROPE ★



Sie trainieren zentrale Unternehmerfähigkeiten und entwickeln konkret für den eigenen Betrieb klare Ziele und Wert schöpfende Projekte.

## Die Bausteine:

Modul 1	<b>Persönlicher Unternehmer/innenerfolg</b>
	Do./Fr., 11. und 12. Oktober 2007 jeweils von 8.30 bis 16.30 Uhr
Trainer:	Eckart Schlamann

Was macht den Erfolg als Unternehmer/in aus? Trainieren Sie Haltungen und persönliche Erfolgsfähigkeiten.

- Erfolgsbeispiele
- Meine individuellen Stärken und Potenziale
- Möglichkeiten individueller und gemeinsamer Projekte in der Region
- Unsere betrieblichen Voraussetzungen und Erfolgspotenziale

Modul 2	<b>Vision und Ziele</b>
	Fr./Sa., 19. und 20. Oktober 2007 jeweils von 8.30 bis 16.30 Uhr
Trainerin:	Anne-Mette Steenken

Wo genau wollen Sie hin? Entwerfen Sie Ihre persönliche und unternehmerische Vision und entwickeln Sie klare, kraftvolle Ziele.

- Was passt zu mir? Was wünsche ich mir für die Zukunft?
- Meine Vision – mein Bild der Zukunft
- Klare Ziele als Voraussetzung für die erfolgreiche Umsetzung
- Mein Umfeld – Verbündete und Partner gewinnen

Modul 3	<b>Projekt- und Zeitmanagement</b>
	Fr./Sa., 16. und 17. November 2007 jeweils von 8.30 bis 16.30 Uhr
Trainer:	Martin Horneber

Wie führen Sie Projekte in der Praxis zum Erfolg? Verbessern Sie Ihr Zeitmanagement und gewinnen Sie Freiräume.

- Projekte erfolgreich vorbereiten, planen und realisieren
- Zeit gewinnen und Freiräume schaffen
- Projekte wirtschaftlich erfolgreich gestalten
- eigene Projekte konkretisieren und weiterentwickeln

Modul 4	<b>Marketing und Verkauf</b>
	Fr./Sa., 23. und 24. November 2007 jeweils von 8.30 bis 16.30 Uhr
Trainerin:	Claudia Jennewein

Wie erreiche ich meine Ziele in Verhandlung und Verkauf?  
Steigern Sie Ihren Erfolg im Markt durch professionelle Tipps und Methoden.

- Erfolgreicher Auftritt im Markt – Voraussetzungen und Erfolgsbeispiele
- in Verhandlungen mehr erreichen
- Verkaufs- und Kooperationsgespräche erfolgreich führen
- Preise kalkulieren und durchsetzen

Modul 5	<b>Projekt und Betrieb präsentieren</b>
	D./Fr., 06. und 07. Dezember 2007 jeweils von 8.30 bis 16.30 Uhr
Trainerin:	Barbara Kathrein

Was setze ich konkret um? Vervollkommen Sie Ihre Projekte und präsentieren Sie sie überzeugend.

- Präsentationen, die ankommen
- Auftreten in der Öffentlichkeit
- die eigenen Projekte weiterentwickeln
- die Umsetzung planen

## In den Seminaren geht es um Sie selbst und Ihren betrieblichen Erfolg!

Und es geht um Projekte und Ideen, die im Rahmen der „Genussregion Hochpustertal“ realisiert und unterstützt werden können.

## Begleitendes Coaching

Schon im Seminar arbeiten Sie an Ihren ganz konkreten Aufgabenstellungen. Nach Bedarf können zusätzlich individuelle Coachingeinheiten vereinbart werden. Am eigenen Betrieb oder in einer Kooperationsgruppe.

**Investition:** 120,00 € pro Teilnehmer/in

**Seminarort:** Kulturzentrum Grand Hotel Toblach, Dolomitenstr. 31, 39034 Toblach

**Anmeldung:** innerhalb **05.10.2007** im Kulturzentrum Grand Hotel Toblach,  
Telefon 0474 976151, email [office@grandhotel-toblach.com](mailto:office@grandhotel-toblach.com).  
Begrenzte Teilnehmerzahl!